

2020年Q3净利预计同比增长71%-145%，业务发展步入快车道

—— 2020年前三季度业绩预告点评

公司点评

● 事件：2020年9月24日，公司披露2020年前三季度业绩预告

公司2020年前三季度实现归母净利润1.07亿元-1.23亿元，同比增长30%-50%。其中，2020年第三季度公司归母净利润3832万元-5473万元，同比增长71%-145%。公司整合营销业务三大板块礼品供应、新媒体营销及数字化营销服务均发展良好，客户的营销物料和新媒体广告需求旺盛。公司的新客户开发、腰部客户培育战略行之有效，创意设计和供应链整合的竞争优势助力方案中标和订单执行，前三季度有望达成上年全年净利润。公司综合能力不断夯实推动经营业绩持续增长。

● 公司整合营销业务三大板块，数字化、新媒体营销稳定增长，电商代运营未来可期

随着疫情的缓解，公司线下礼品业务逐步增长。2020年上半年，公司前十大礼品及营销服务客户合计贡献收入4.44亿元，同比增长4.45%，第三季度持续增长。公司新媒体整合营销加速，子公司谦玛网络的新媒体业务以数据分析为基础，以移动社交媒体的整合、分析、投放、监控为一站式工作平台，为品牌客户提供受众精准、触达有效、品晓合一的营销服务。谦玛网络通过持续开拓大品牌客户和试水小品牌、代工厂等下沉客户的营销+电商代运营一体化的方式，成为娇韵诗、欧莱雅、丸美、LV、资生堂等品牌的新媒体广告服务商，形成美妆客户群；同时与近4000名美妆博主合作，有望形成规模优势。公司与谦玛网络的协同效应进一步加强，电商代运营未来可期。

● 创意设计和供应链整合优势提升公司竞争力，北京冬奥会特许经营业务持续推进

公司拥有一支144人的专业创新策划和产品设计团队，是北京市设计创新中心和高精尖产业设计中心。同时，在长期的业务实践中，公司积累了丰富的供应商资源，形成了完善的供应商管理体系，目前有1000多家礼品签约供应商。创意设计和供应链整合的竞争优势助力公司方案的中标和订单的执行，为客户提供长期优质服务，形成客户粘性。此外，冬奥会各项宣传事项陆续展开，公司持续推进冬奥会特许经营业务，线上线下协同销售，下半年特许经营纪念品业务有望提高增速。

● 公司三大业务持续增长，预计公司利润大幅度增加，看好公司促销品业务、新媒体营销服务及电商代运营服务开拓，维持“推荐”评级

看好公司促销品业务集中度持续提升，数字化营销服务业务，及电商代运营有望享受行业红利，维持高增长。我们上调盈利预测，预计公司2020年-2022年营业收入分别为20.53亿元、25.97亿元、31.99亿元，净利润分别为1.71亿元、2.33亿元、2.91亿元，对应PE分别为29倍、21倍、17倍，维持“推荐”评级。

● 风险提示：电商代运营服务进展缓慢、行业竞争加剧等风险。

财务摘要和估值指标

指标	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
营业收入(百万元)	1,052	1,572	2,053	2,597	3,199
增长率(%)	28.4	49.5	30.6	26.5	23.2
净利润(百万元)	94	115	171	233	291
增长率(%)	30.9	22.8	48.8	36.7	24.7
毛利率(%)	24.3	22.5	24.4	25.3	25.6

推荐(维持评级)

马笑(分析师)

maxiao@xsdzq.cn

证书编号: S0280520070001

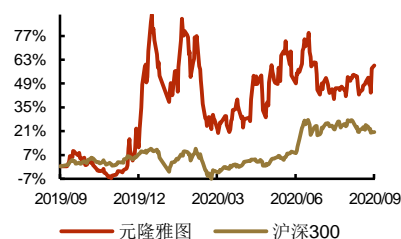
宋尚杰(联系人)

songshangjie@xsdzq.cn

证书编号: S0280120050015

市场数据	时间 2020.09.28
收盘价(元):	22.53
一年最低/最高(元):	19.25/49.25
总股本(亿股):	2.22
总市值(亿元):	49.91
流通股本(亿股):	1.86
流通市值(亿元):	41.95
近3月换手率:	154.74%

股价一年走势



相关报告

《2020年H1营收净利同比双增，营销+代运营打开成长空间》2020-08-27

《促销品龙头延续高增长态势，核心竞争力进一步夯实》2020-04-15

《促销品龙头发展路径明确，新媒体MCN营销服务加持成长》2020-02-25

《上半年净利同增22.34%，客户拓展持续加速，新媒体业务高成长》2019-09-06

《行业发展路径明确，促销品稀缺龙头持续成长中》2019-05-06

净利率(%)	8.9	7.3	8.3	9.0	9.1
ROE(%)	15.4	18.0	21.6	24.6	24.8
EPS(摊薄/元)	0.42	0.52	0.77	1.05	1.31
P/E(倍)	52.8	43.0	28.9	21.1	17.0
P/B(倍)	8.2	7.1	6.0	5.0	4.1

附：财务预测摘要

资产负债表(百万元)						利润表(百万元)					
	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E		2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
流动资产	788	1091	1349	1776	2018	营业收入	1052	1572	2053	2597	3199
现金	173	282	308	519	480	营业成本	796	1219	1552	1939	2382
应收票据及应收账款合计	502	577	833	950	1246	营业税金及附加	5	6	8	10	13
其他应收款	11	13	18	21	27	营业费用	83	97	127	161	198
预付账款	14	27	26	41	42	管理费用	29	39	54	66	83
存货	45	119	90	171	149	研发费用	36	62	77	99	122
其他流动资产	43	74	74	74	74	财务费用	-1	8	13	18	20
非流动资产	218	234	245	254	263	资产减值损失	0	-1	14	16	22
长期投资	0	1	2	3	4	公允价值变动收益	3	-3	-0	-1	-1
固定资产	7	9	18	26	32	其他收益	4	7	5	5	6
无形资产	17	15	17	18	20	投资净收益	5	4	4	4	4
其他非流动资产	194	208	208	207	207	营业利润	115	148	216	296	369
资产总计	1006	1324	1594	2031	2281	营业外收入	0	0	0	0	0
流动负债	362	583	707	955	954	营业外支出	0	0	0	0	0
短期借款	1	155	152	333	175	利润总额	115	147	216	296	369
应付票据及应付账款合计	165	252	298	377	442	所得税	16	14	24	32	40
其他流动负债	197	176	257	245	337	净利润	98	133	191	265	329
非流动负债	5	2	2	2	2	少数股东损益	5	18	21	31	38
长期借款	0	0	0	0	0	归属母公司净利润	94	115	171	233	291
其他非流动负债	5	2	2	2	2	EBITDA	112	155	220	304	376
负债合计	367	585	709	957	956	EPS(元)	0.42	0.52	0.77	1.05	1.31
少数股东权益	34	42	62	93	131						
股本	130	130	222	222	222	主要财务比率	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
资本公积	268	277	185	185	185	成长能力					
留存收益	227	303	417	573	768	营业收入(%)	28.4	49.5	30.6	26.5	23.2
归属母公司股东权益	605	697	823	980	1194	营业利润(%)	32.3	28.4	46.3	37.3	24.5
负债和股东权益	1006	1324	1594	2031	2281	归属于母公司净利润(%)	30.9	22.8	48.8	36.7	24.7
						获利能力					
						毛利率(%)	24.3	22.5	24.4	25.3	25.6
						净利率(%)	8.9	7.3	8.3	9.0	9.1
						ROE(%)	15.4	18.0	21.6	24.6	24.8
						ROIC(%)	23.8	27.2	32.7	37.4	40.7
						偿债能力					
						资产负债率(%)	36.5	44.2	44.5	47.1	41.9
						净负债比率(%)	-26.6	-17.1	-17.6	-17.4	-23.0
						流动比率	2.2	1.9	1.9	1.9	2.1
						速动比率	2.0	1.6	1.7	1.6	1.9
						营运能力					
						总资产周转率	1.2	1.3	1.4	1.4	1.5
						应收账款周转率	2.7	2.9	2.9	2.9	2.9
						应付账款周转率	6.1	5.8	5.6	5.7	5.8
						每股指标(元)					
						每股收益(最新摊薄)	0.42	0.52	0.77	1.05	1.31
						每股经营现金流(最新摊薄)	0.62	0.19	0.45	0.61	1.02
						每股净资产(最新摊薄)	2.73	3.15	3.71	4.42	5.39
						估值比率					
						P/E	52.8	43.0	28.9	21.1	17.0
						P/B	8.2	7.1	6.0	5.0	4.1
						EV/EBITDA	42.6	31.1	21.8	15.8	12.6

资料来源：公司公告、新时代证券研究所

特别声明

《证券期货投资者适当性管理办法》、《证券经营机构投资者适当性管理实施指引（试行）》已于2017年7月1日起正式实施。根据上述规定，新时代证券评定此研报的风险等级为R3（中风险），因此通过公共平台推送的研报其适用的投资者类别仅限定为专业投资者及风险承受能力为C3、C4、C5的普通投资者。若您并非专业投资者及风险承受能力为C3、C4、C5的普通投资者，请取消阅读，请勿收藏、接收或使用本研报中的任何信息。

因此受限于访问权限的设置，若给您造成不便，烦请见谅！感谢您给予的理解与配合。

分析师声明

负责准备本报告以及撰写本报告的所有研究分析师或工作人员在此保证，本研究报告中关于任何发行商或证券所发表的观点均如实反映分析人员的个人观点。负责准备本报告的分析师获取报酬的评判因素包括研究的质量和准确性、客户的反馈、竞争性因素以及新时代证券股份有限公司的整体收益。所有研究分析师或工作人员保证他们报酬的任何一部分不曾与，不与，也将不会与本报告中具体的推荐意见或观点有直接或间接的联系。

分析师介绍

马笑，华中科技大学硕士，2017年加入新时代证券，传媒互联网行业组长。5年文化传媒互联网实业和投资经验，擅长自上而下把握行业机会，政策解读、产业梳理；自下而上进行个股选择，基本面跟踪研究；担任过管理咨询顾问、战略研究员、投资经理等岗位。2018年东方财富&Choice·中国最佳分析师传媒行业第一名；2019年每市组合传媒行业第三名。

投资评级说明

新时代证券行业评级体系：推荐、中性、回避

推荐：未来6-12个月，预计该行业指数表现强于同期市场基准指数。

中性：未来6-12个月，预计该行业指数表现基本与同期市场基准指数持平。

回避：未来6-12个月，预计该行业指数表现弱于同期市场基准指数。

市场基准指数为沪深300指数。

新时代证券公司评级体系：强烈推荐、推荐、中性、回避

强烈推荐：未来6-12个月，预计该公司股价相对同期市场基准指数涨幅在20%以上。该评级由分析师给出。

推荐：未来6-12个月，预计该公司股价相对同期市场基准指数涨幅介于5%-20%。该评级由分析师给出。

中性：未来6-12个月，预计该公司股价相对同期市场基准指数变动幅度介于-5%-5%。该评级由分析师给出。

回避：未来6-12个月，预计该公司股价相对同期市场基准指数跌幅在5%以上。该评级由分析师给出。

市场基准指数为沪深300指数。

分析、估值方法的局限性说明

本报告所包含的分析基于各种假设，不同假设可能导致分析结果出现重大不同。本报告采用的各种估值方法及模型均有其局限性，估值结果不保证所涉及证券能够在该价格交易。

免责声明

新时代证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批复，已具备证券投资咨询业务资格。

本报告由新时代证券股份有限公司（以下简称新时代证券）向其机构或个人客户（以下简称客户）提供，无意针对或意图违反任何地区、国家、城市或其它法律管辖区域内的法律法规。

新时代证券无需因接收人收到本报告而视其为客户。本报告是发送给新时代证券客户的，属于机密材料，只有新时代证券客户才能参考或使用，如接收人并非新时代证券客户，请及时退回并删除。

本报告所载的全部内容只供客户做参考之用，并不构成对客户的投资建议，并非作为买卖、认购证券或其它金融工具的邀请或保证。新时代证券根据公开资料或信息客观、公正地撰写本报告，但不保证该公开资料或信息内容的准确性或完整性。客户请勿将本报告视为投资决策的唯一依据而取代个人的独立判断。

新时代证券不需要采取任何行动以确保本报告涉及的内容适合于客户。新时代证券建议客户如有任何疑问应当咨询证券投资顾问并独自进行投资判断。本报告并不构成投资、法律、会计或税务建议或担保任何内容适合客户，本报告不构成给予客户个人咨询建议。

本报告所载内容反映的是新时代证券在发表本报告当日的判断，新时代证券可能发出其它与本报告所载内容不一致或有不同结论的报告，但新时代证券没有义务和责任去及时更新本报告涉及的内容并通知客户。新时代证券不对因客户使用本报告而导致的损失负任何责任。

本报告可能附带其它网站的地址或超级链接，对于可能涉及的新时代证券网站以外的地址或超级链接，新时代证券不对其内容负责。本报告提供这些地址或超级链接的目的纯粹是为了客户使用方便，链接网站的内容不构成本报告的任何部分，客户需自行承担浏览这些网站的费用或风险。

新时代证券在法律允许的情况下可参与、投资或持有本报告涉及的证券或进行证券交易，或向本报告涉及的公司提供或争取提供包括投资银行业务在内的服务或业务支持。新时代证券可能与本报告涉及的公司之间存在业务关系，并无需事先或在获得业务关系后通知客户。

除非另有说明，所有本报告的版权属于新时代证券。未经新时代证券事先书面授权，任何机构或个人不得以任何形式更改、复制、传播本报告中的任何材料，或以任何侵犯本公司版权的其他方式使用。所有在本报告中使用的商标、服务标识及标记，除非另有说明，均为新时代证券的商标、服务标识及标记。

新时代证券版权所有并保留一切权利。

机构销售通讯录

北京	郝颖 销售总监 固话：010-69004649 邮箱：haoying1@xsdzq.cn
上海	吕莅琪 销售总监 固话：021-68865595 转 258 邮箱：lvyuqi@xsdzq.cn
广深	吴林蔓 销售总监 固话：0755-82291898 邮箱：wulinman@xsdzq.cn

联系我们

新时代证券股份有限公司 研究所

北京：北京市海淀区北三环西路99号院西海国际中心15楼

邮编：100086

上海：上海市浦东新区浦东南路256号华夏银行大厦5楼

邮编：200120

广深：深圳市福田区福华一路88号中心商务大厦23楼

邮编：518046

公司网址：<http://www.xsdzq.cn/>