

## 调研简报

## 公司依然处于困难时期

## 安东油田服务(3337.hk)

2015-04-17 星期五

时间: 2015.04.17

参会人:公司高管 地点: 电话会议 会议形式:大会

姓名: 余小丽

电话: 0755-21519179

Email: yuxl@gyzq. com. hk

国际订单按年下跌 60%, 按季度下跌 30%的原因及业务价格变化?
公司对伊拉克市场还是有信心, 在不同地区不同的作业预计价格有 10-30%的下降。

2. 运营现金流及应收账款情况?

一季度的运营现金流是净流入的,好于2014年同期的情况,应收账款余额与2014年1季度相比变化不大,增加数也差不多。

3. 在手订单在 2015 和 2016 年交付占比?

国内订单预计在 2015 年全部交付完, 国际订单会有一些订单在 2016 年交付。

4. 2014年底债务上升 20%, 还债及付息风险?

公司考虑到 2015 年行业情况,有意增加了债务,从而增加现金,公司对还款做了相应的安排及准备,具有债务承受能力。

5. 哈里伯顿和贝克休斯合并并分拆其他业务,对中国市场格局的影响?

贝克休斯和哈里伯顿在中国部分是分开运行的,对外技术保护更加主动,安东从而拥有了旋转导向定向井技术,他们的合并短期给市场创造机会,有些市场空间出现了,特别是贝克休斯的市场,长期是否更加强势不好说,短期贝克休斯让出市场空间。

6. 同舟 IPM 项目是否有战略调整? 国内是否还需要 IPM?

同舟公司在 2014 年遭遇人才成本问题,从而市场推广出现问题,IPM 国内机会更强,因为能够降低客户成本,公司一直会坚持安东主导的 IPM 服务。同舟目前的经营不是太好,人员获得最大的精简,对公司 2015 年的经营不会造成影响,公司在等待时机。安东也在建立一体化服务部门,2015 年预计不会产生贡献,预计 2015 年会产生大订单,为 2016 年发展做储备。

7. 目前行业困难,公司对2015年全年行业的预期?

二季度非常困难,三季度会是好时期,从在手订单量和订单判断,这个判断主要参照公司内部情况,而不是依据油价。公司无法对油价做出评价,油价目前是影响服务公司的最大因素。如果油价稳定,则其影响是暂时的。在手订单方面,2015年一季度的订单量和2014年同期相当,甚至更好,

但是订单价格折扣大, 因此从收入看比同期少。

8. 公司是否有与其他公司合并或者合作计划? 目前无合并机会,也无资本重组计划

## 9. 公司总结?

在手订单略有下降,公司依据对风险的判断,有些订单取消或者延迟,二季度新订单非常积极,安东是中国油服公司中能够市场全领域覆盖的公司,安东优势明显,扣除取消的订单,安东仍然获得不错订单,虽然在手订单还是有被取消的风险,油价对客户的影响从 2014 年的下半年到 2015 年的上半年,相信 2015 年 3 季度油公司的需求会增加,二季度或者全年公司有信心做到较好增长,国内安东采油、环保 2 季度和全年都会有明显增长,设备服务、增产压裂设备已有充足订单,但是面临激烈竞争,还很难预期全年情况,国内业务增长也不清楚。从 2014 年底到 2015 年一季度,公司的成本降低,进行了大量人优化和裁剪,2015 年一季度每个月人工成本都在明显下降,人工成本下降已经超过 15%,原材料成本也在继续降低,公司希望 2015 年全年能够维持收入不下降,并争取不亏损。

点评:目前国际油价还是处于历史较低水平,行业的运营情况都较为困难, 较为明显的行业反转还没有看到。